



ATLANTIQUE ACHATS

CONSEIL ACHAT ET PERFORMANCE OPERATIONNELLE

www.atlantique-achats.fr / www.atlantique-achats.com



Notre activité

- Conseil en Stratégie, Organisation et Négociations
 - Management des besoins :
Analyse des besoins / Aide au sourcing / Gestion de l'appel d'offre /
Contractualisation
- Pilotage de projet en performance opérationnelle et financière
- Audit / Suivi de vos fournisseurs et co traitants



CONSEIL ACHAT
ET
PERFORMANCE OPERATIONNELLE

Qui sommes nous ?

- +20 ans d'expérience en négociation, achats et supply chain auprès de grands groupes industriels et de TPE/PME (Industrie Navale, Aéronautique, Automobile, Energie, Equipementiers, sous traitants et négociants)
- Expérience de Direction/Management de petites structures
- Expérience de reprise de société avec des fonds d'investissements (opérations de croissance externe et placements financiers)
- Double compétence achats / ventes

Cette polyvalence permet de diagnostiquer rapidement les sources de gains potentiels et d'adapter les meilleures méthodes au profit de votre entreprise.



CONSEIL ACHAT
ET
PERFORMANCE OPERATIONNELLE

Vous êtes vous posé les questions suivantes :

- Mon organisation est elle adaptée à mon marché ? À ma stratégie d'entreprise ?
- Quels éléments différenciateurs et quelle VA propose le marché comme atout auprès de mes clients ?
- L'augmentation de ma rentabilité ne se cache t elle pas dans l'optimisation de mes achats ?
- Quel est mon coût global d'acquisition (TCO) ?
- Ma fonction achat est elle adaptée à mon entreprise (son organisation, ses besoins...) ?
- Combien représentent mes achats dans mes coûts d'exploitations ?
- Combien représentent mes achats dans mon chiffre d'affaires ?
- Depuis combien de temps n'ai je pas renégocié mes contrats ? Et que propose le marché aujourd'hui ?
- Quels gisements de gains puis-je espérer sur mes coûts d'achats ?

Atlantique Achats est là pour vous aider à trouver les réponses et pour vous accompagner dans une démarche d'optimisation de vos coûts et de création de valeur



CONSEIL ACHAT
ET
PERFORMANCE OPERATIONNELLE

POURQUOI FAIRE APPEL À NOS SERVICES ?

- S'offrir les moyens d'un expert ponctuellement selon vos besoins (flexibilité selon l'évolution de votre entreprise et de votre CA / sous traitance capacitaire ou d'expertise).
- Les marchés sont en perpétuels évolutions avec de nouvelles méthodologies et offres qui apparaissent tous les jours; La curiosité et l'apport d'un regard extérieur permet d'apporter la remise en question nécessaire au progrès et au maintien de sa compétitivité.
- La révolution numérique impacte nos organisations et nécessite d'être agile et réactif.
- Elaborer, Planifier et Piloter vos projets d'amélioration de la performance et de la rentabilité
- S'assurer que mon organisation, ma stratégie et mes outils soient toujours adaptés à mon marché
- **Nous nous engageons sur une totale confidentialité des informations.**



La compétitivité se joue sur les achats !

- Maitriser ses coûts, les évolutions tarifaires et créer de la valeur
- Les achats peuvent représenter +70% du CA.
- Les Etudes récentes ont montré qu'il existait en moyenne 10 à 20% d'économies possibles sur les achats hors production/production des petites et moyennes entreprises. Soit + 10 % du CA.
- Réduire vos charges ne doit pas être synonyme de réduction de la qualité.



CONSEIL ACHAT
ET
PERFORMANCE OPERATIONNELLE

LES OBJECTIFS

- Assurer une organisation adaptée à votre entreprise et à vos marchés
- Créer du lien et une véritable synergie Vente/Achat
- Vous faire bénéficier des meilleures pratiques en cours et de benchmarking avec d'autres secteurs.
- Optimiser vos achats selon vos besoins (adapter le couple prestataire/produit à votre entreprise et non l'inverse).
- Vous offrir les atouts de professionnels tout en gardant votre flexibilité.
- Vous aider à formaliser/négocier vos contrats afin de garantir la pérennité des offres négociées.
- Identifier, Maitriser et gérer les risques liés à la fonction achats/vente
- Vous permettre de vous focaliser sur les autres actions stratégiques de l'entreprise.
- Vous garantir le meilleur rapport qualité/prix.
- Assurer une démarche Responsabilité sociétale de l'entreprise (RSE).
- Vous laisser maître de la décision finale.

En conclusion, nous nous engageons à diminuer vos coûts d'exploitation, à créer de la valeur pour vos clients et, en conséquence, à améliorer votre rentabilité.



CONSEIL ACHAT
ET
PERFORMANCE OPERATIONNELLE

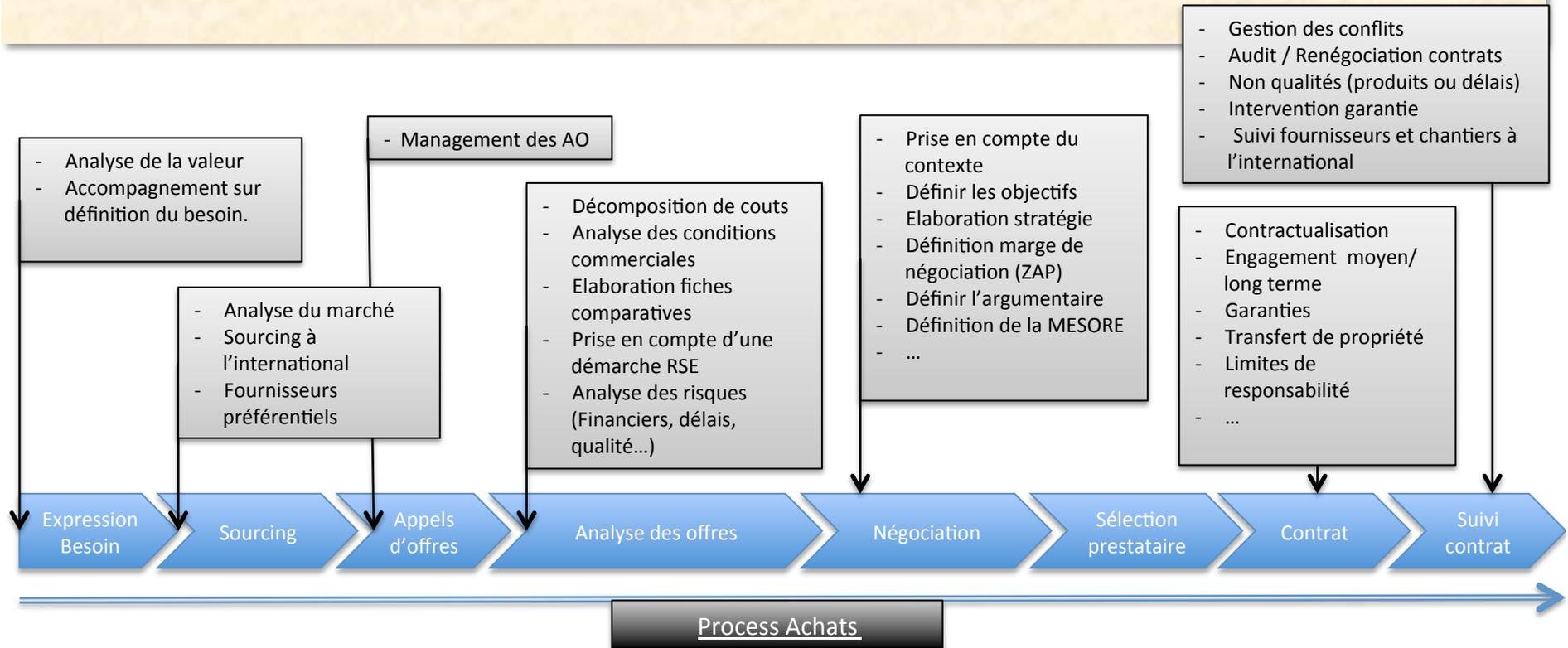
NOS EXEMPLES DE MISSIONS

- Délégations complètes d'achat de sous traitance et d'équipements complexes (Sourcing, AO, négociation, contractualisation..)
- Optimisation des coûts globaux liés à la préfabrication de sous ensembles industriels (travail sur cout d'acquisition matière, sous traitance préfabrication, logistique..)
- Audit de l'organisation et déploiement de stratégie achat/vente sur des activités de négoce industriel (Actions de développement du CA et de la marge)
- Audit et analyse des risques contrats clients/fournisseurs
- Support et conseil aux équipes opérationnelles sur la négociation et la contractualisation de contrats d'agencement à l'international.
- Audit organisation et préconisations de plans d'actions achat suite à des croissances externes (rachat société).
- Audit organisation et préconisations de plans d'actions achat lors de lancement de nouveaux produits
- Audit de process et mise en place d'outils achat (contrat type, bordereau de prix, note d'évaluation du risque, identification et anticipation des évolutions de couts...)
- Conseil sur stratégie, tactique et leviers de négociations sur des produits à forte valeur ajoutée et dans des situations complexes.
- Gestion de projets à l'international
- Conseil opérationnel en management et résolution de litiges sur des enjeux financiers importants.



CONSEIL ACHAT
ET
PERFORMANCE OPERATIONNELLE

NOTRE OFFRE PROCESS OPERATIONNEL ACHAT



Nous pouvons intervenir sur :

- Vos achats généraux
- Vos achats de production



ATLANTIQUE ACHATS

CONSEILS ACHATS ET SUPPLY CHAIN

ACHETER MIEUX POUR GAGNER PLUS !

DEVENEZ LEAN ET OPTIMISEZ VOS COÛTS !

ATLANTIQUE ACHATS EST LÀ POUR VOUS AIDER DANS L'AMÉLIORATION DE VOTRE COMPÉTITIVITÉ DANS DES MARCHÉS EN PERPÉTUELS ÉVOLUTIONS; EN EFFET, NOUS INTERVENONS DANS LE DOMAINE DE L'AUDIT, DU CONSEIL ET DU SUPPORT OPÉRATIONNEL DANS LE DOMAINE DES ACHATS AINSI QUE DANS LE PILOTAGE DE PROJETS EN PERFORMANCE OPÉRATIONNELLE. D'ORES ET DÉJÀ DE GRANDES ENTREPRISES INDUSTRIELLES NOUS FONT CONFIANCE ET POUR LESQUELS NOUS AVONS PU CONTRIBUER À L'AMÉLIORATION DE LEUR RÉSULTAT D'EXPLOITATION PAR L'OPTIMISATION DE LEURS COÛTS, LA GESTION DE LEURS RISQUES ET LA CRÉATION DE VALEUR TOUT EN LEUR GARANTISSANT UNE PARFAITE AGILITÉ.

LA TRIPLE EXPERTISE : ACHAT, COMMERCE ET GESTION DE LA SOCIÉTÉ ATLANTIQUE ACHATS EST UN VÉRITABLE ATOUT POUR LES ENTREPRISES QUI NOUS FONT CONFIANCE.

"UNE BONNE ET VRAI FONCTION ACHAT DOIT ÊTRE UN SUPPORT À LA VENTE EN CRÉANT DE LA VALEUR À L'OFFRE CLIENT (SERVICES, ÉLÉMENTS DIFFÉRENTIATEURS...) TOUT EN ASSURANT LA COMPÉTITIVITÉ DE CELLE CI"

ALORS N'HÉSITEZ PAS À NOUS CONTACTER POUR ÉCHANGER SUR VOS PROJETS.



ATLANTIQUE ACHATS